



MARINHO  
HERMES  
TREINAMENTOS



## PROGRAMA DE NEGOCIAÇÕES ESTRATÉGICAS

**RECOMENDADO PARA** Todos os profissionais que estejam a frente de negociações, que já tenham contato com essa área, seja com o público interno ou externo e necessitam aprimorar as habilidades de negociar e aumentar a eficácia de suas negociações.

**OBJETIVO DO TREINAMENTO** Preparar os profissionais para conduzir melhor suas negociações proporcionando melhores resultados no momento e para o futuro. Nesse programa o participante irá analisar suas próprias reações em diferentes cenários de negociação e com isso influenciar o resultado final, além de melhorar sua capacidade de identificar as reações do outro que influenciam na negociação, bem como, irá conhecer estratégias e táticas de negociação.

### CONTEÚDO

- Entender o que é uma negociação e suas consequências;
- Identificar os pontos fortes e fracos de cada participante como negociador – quando negocia com público interno e externo;
- Entender os diferentes perfis de negociadores e como negociar com cada um deles;
- Conhecer técnicas de negociação e como elaborar a melhor estratégia;
- Entender o poder de mudar a estratégia durante a negociação, quando necessário Aumentar o poder de influência e argumentação;
- Utilizar recursos para manter uma boa relação interpessoal, como evitar conflitos durante a negociação;
- Avaliar a presença de emoções positivas e negativas na hora de negociar;
- Elaborar a Rota de Ação e tela mental para resultados futuros.

**METODOLOGIA** Antes do treinamento será realizada uma sessão individual (on line ou presencial) para alinhamento de expectativas e para refletir sobre as principais dificuldades do participante como negociador. O treinamento será desenvolvido em 2 dias consecutivos, com exercícios práticos que lembram o dia a dia, semelhante a vivência de cada participante e acompanhamento de dois instrutores simultaneamente em sala.

**Duração:** 2 dias consecutivos

**Horário:** sexta-feira manhã e tarde e sábado manhã e tarde.

**Carga horária:**  
16 horas-aula presenciais

**Incluso na inscrição:**

manual do participante,  
material didático, coffee break,  
certificado de conclusão.



MARINHO  
HERMES  
TREINAMENTOS



[www.marinhohermestreinamentos.com.br](http://www.marinhohermestreinamentos.com.br)

Rua 1º de Maio, Nº 150 - Sala 09  
Jd. Paraíso - Luís Eduardo Magalhães / BA.  
CEP 47850-000